CURSO:

VENDEDORES DE VALOR

Obtén herramientas para lograr mejores resultados

SAN ISIDRO®
INSTITUTO UNIVERSITARIO

EDUCACIÓN
CONTINUA

¡Si sus ventas se logran sólo cuando hace mayores descuentos en la competencia!

NO está generando VALOR

¿QUÉ PUEDES ESPERAR DE ESTE CURSO?

- Obtén herramientas que faciliten la construcción de un modelo basado en la creación de valor.
- Los participantes diseñarán el modelo en base de sus propios productos o servicios.
- Al finalizar lograrán un sólido argumento para que puedan ofrecer propuestas de valor para sus clientes.

Metodología:

- Enfoque Andragógico, que toma como base los estilos de aprendizaje del participante.
- Formato online que se presentan las herramientas lúdicas y actividades interactivas.
- Taller presencial práctico utilizando las metodologías constructivistas para generar conocimeinto.

Eje temático:

- La creación de valor económico: claves para entender la actividad empresarial en la economía del conocimiento.
- Conceptualizar el valor: realizar análisis de mercados actuales y potenciales.
- Calculadores de valor: utilizaremos la herramienta Calculador de Valor®
- Generar evidencias testeando los prototipos
- Construiremos nuestra propuesta de valor en la plantilla Comunicar el Valor®.

Duración y Horarios:

40 HORAS

- 12 horas de clases en vivo (modalidad virtual sincrónica plataforma SIV). 4 sesiones los días martes de 18h00 a 20h00
- 16 horas de taller práctico presencial para construir y testear prototipos. Viernes y sábado.
- 12 horas actividades asincrónicas (aula virtual).
- Incluye certificado de aprobación con el aval del Instituto Universitario San Isidro.

Beneficios del Curso:

✔ Diseñar un folleto que permitirá transmitir valor en los procesos de venta de servicios o productos.
✔ Incorporar herramientas para el análisis de modelos de negocios e incorporarlos al análisis en los mercados donde operan.
✔ Modalidad on-line y presencial. Horarios adecuados para personas con poco espacio en agenda.
✔ Obtener herramientas prácticas que permitan mejorar los resultados del desempeño comercial.

Facilitador:

Oswaldo Toscano,

- Coach Ejecutivo, Consultor Empresarial en diseño estratégico.
- Master en Economía Política por Swiss Management Center (Suiza),
- Fundador de Business Coaching School.
- Articulista Forbes Argentina.
- Director Diplomado Cultura Organizacional Universidad de Puebla - México.

Business Coaching School®

Proximamente:

https://formacion.siv.edu.ec/certifica/1

SI ESTAS INTERERESADO LLENA TU FICHA DE INSCRIPCIÓN,
NOS CONTACTAREMOS CONTIGO PARA BRINDARTE MAYOR INFORMACIÓN

INFÓRMATE AQUÍ
WHATSAPP

099 7905449